

04

ZHEJIANG AMP INCORPORATION

浙农报

2016年1月27日

本版编辑 / 王纪纹

用爱温暖这个冬天

——浙农爱心纪实

■ 办公室 金莉燕

这个冬季,我们遇到了鹅毛大雪,遭遇了极寒天气……天冷心不冷!浙农播撒爱心的脚步不会停下,对员工和社会的爱不会减少。用爱温暖这个冬季,我们一直在路上!

『公司不会忘记每一位浙农人』



1月21日,杭城飘起了鹅毛大雪,天寒地冻中,浙农控股集团党委书记、董事长汪路平带着浙农员工的爱敲响了退休员工吕桂花家的门。为病中的吕桂花送去了2万元帮扶金。一见到汪路平,吕桂花红了眼眶:“你们真是雪中送炭!这么恶劣的天气,领导百忙之中还抽空来看我,我真的太感动了!”

2015年6月,62岁的吕桂花因罹患胰腺癌进行了肿瘤组织摘除手术,手术自费费用高达9万余元。由于夫妻俩退休金都不高,唯一的儿子参加工作也不久,家庭经济一度陷入了困境,儿子甚至准备卖掉唯一的住房给母亲治病。在得知吕桂花的困难后,公司立即启动帮扶程序,在上半年提供了6000元帮扶金的基础上,此次又送上2万元帮扶金。接过帮扶金,吕桂花再也抑制不住激动的泪水,她哽咽着不停地说着“谢谢”,她说:“我已经退休十多年,在职时也只是个普通职工,公司却时时刻刻惦记着我,在我最困难的时候雪中送炭,让我感受到像娘家人一样的温暖,多少句‘谢谢’也表达不出我对公司和领导的感谢。”

汪路平说,不管在哪个岗位上,不管在职还是退休,公司都不会忘记每一位浙农人。他详细询问了吕桂花的病情,了解她的家庭和生活动况,并叮嘱她安心养病,争取早日康复。

离开吕桂花家,汪路平一行又扶着风雪马不停蹄地赶往位于城北的金诚汽车修理厂,慰问修理工王丰权。今年25岁的王丰权2009年进入金诚汽车修理厂工作,王丰权的主管说,这小伙子是在金诚汽车成长起来的,踏实肯干,工作非常认真,可是家庭却不太幸运。王丰权的父亲早几年不幸去世,留下一大笔债务。最近几年,他的母亲又患上脑血栓、心肌梗血等疾病,需要长年服药,使这个本不富裕的家庭雪上加霜。了解情况后,集团领导为王丰权送去了1.5万元帮扶金,希望能帮助他们家度过难关。

当天,汪路平一行还看望了洪子富、戴光彬等离退休老同志,为他们送上节日的礼品和问候。汪路平与老同志亲切交流,欣赏老照片追忆往昔岁月,并关切询问他们的身体和生活状况,嘱咐他们保重身体,颐养天年。控股集团工会主席王春喜参加了当天的慰问活动。

早在2013年,集团为了帮助因重大疾病或突发意外事件等导致生活困难的员工,设立了“浙农阳光爱心帮扶基金”。当年4月,集团发出《关于开展浙农阳光爱心帮扶基金募捐活动的倡议书》,一片片爱的暖流涌动着全体浙农人的心中,并汇聚成一股强大的正能量,仅仅半个多月时间里,近500名员工自发捐款近93万元;2014年,在第二次爱心基金的募集中,又有200多位员工捐款近15万,其中班子成员捐款7万;2015年,集团班子成员又自发向爱心基金捐款112万元,使爱心帮扶基金总额达到220万元。到目前为止,共有23位家庭困难员工获得了57万元爱心帮扶基金。

除了对困难员工开展帮扶活动,每逢“元旦”、“春节”期间,公司都坚持开展“送温暖”活动,上门慰问离退休老干部、老同志以及长期病假和生活有困难的员工,为他们送上节日的祝福和慰问品。对于长期驻外、夫妻分居两地的员工,公司还会在节日里用心地准备鲜花和慰问信,为他们送上一份节日的浪漫和祝福。



汪路平与老同志分享老照片,回忆往昔岁月

帮扶与开发结合 输血与造血并举
——浙农集团结对帮扶振兴基层供销社

2015年12月底,浙农控股集团先后与龙游县湖镇供销社、常山县新昌供销社、苍南县桥墩供销社签订“基层社振兴结对帮扶协议书”,标志着集团结对帮扶基层供销社的工作进入新阶段。为了振兴基层供销社,浙江省供销社先后下发了《关于组织实施基层供销社“振兴计划”意见》和《关于进一步加强薄弱基层供销社帮扶工作的意见》,要求用3年左右时间,对全省部分薄弱基层社开展“一对一”或“一对多”的重点对口帮扶。浙农集团积极承担了3家基层供销社的对接任务,其中惠多利对接帮扶龙游县湖镇供销社,石原金牛公司对接帮扶常山县新昌供销社,金泰贸易对接帮扶苍南县桥墩供销社。

为缓解基层社面临的迫切需要资金进行经营服务和项目建设的问题,集团为每家帮扶基层社提供20万元的现金。在帮扶过程中,集团坚持“扶贫扶志相结合,输血造血相结合”的原则,多次安排人员走访基层供销社,与基层供销社人员深入沟通交流,了解当地情况,因地制宜制定帮扶措施,并统筹安排、分步实施,包括帮助改造农资连锁门店、建设庄稼医院、参办领办专业合作社、提供农资技术服务、农资业务合作等,旨在提高基层供销社的农资综合服务能力、恢复农业社会化服务功能。

龙游县湖镇供销社于2012年初,根据省供销社关于恢复重建基层供销社相关要求开始重组,吸纳部分原干部职工,恢复了供销社农资供应等部分经营服务职能。惠多利公司与湖镇供销社沟通后,确定了三步走的帮扶工作计划:第一步,组建湖镇供销社有限公司,构建经营服务综合平台;第二步,结合电子商务“进乡村”创建一个示范点,参办领办2家以上专业合作社;3家以上综合服务社;第三步,全面深化农资培



集团与苍南县桥墩供销社签订结对帮扶协议现场

训、测土配方、植保、农产品线上销售等多项服务。目前,惠多利已帮助湖镇供销社完成湖镇供销社的组建,并协助其对原有农资门店进行升级改造,开始优惠供应各类农资商品,引进高端农资商品改善产品结构,并结合当地作物情况提供技术指导。在惠多利的协助下,湖镇供销社有限公司销售额增长迅速,经营情况明显改善。惠多利相关负责人表示,接下来将考虑结合配送行业与湖镇供销社开展订单农业项目合作。

苍南县桥墩供销社成立于1951年12月。近几年,桥墩供销社通过领办、参办等多种方式共发展农民专业合作社16家、村级综合服务社5家、农资经营服务职能。惠多利公司与湖镇供销社沟通后,确定了三步走的帮扶工作计划:第一步,组建湖镇供销社有限公司,构建经营服务综合平台;第二步,结合电子商务“进乡村”创建一个示范点,参办领办2家以上专业合作社;3家以上综合服务社;第三步,全面深化农资培

洒向校园的“阳光”

“我非常非常感谢浙农集团提供的‘浙农-阳光’助学奖学金,它对我而言帮助真的非常大。”浙江经贸职业技术学院国贸专业大三学生李海飞动情地说。2015年12月25日,2014-2015学年度“浙农-阳光”助学奖学金颁奖典礼在浙江经贸职业技术学院会议中心举行,100位学生获得了“浙农-阳光”助学奖学金。

这是李海飞第二次获得“浙农-阳光”助学奖学金,这位朴实的临海姑娘家庭条件比较困难。父亲由于患病多年,基本失去劳动能力,母亲在工厂上班,家中还有一个上初中的妹妹。一家人唯一的经济来源就是母亲每个月两千多元的工资,能够攒下姐妹俩的学费已经很不容易。李海飞一直以来都很争气,在学校不但学习成绩优异,而且积极参加各类学生活动和比赛,大二时她获得了“浙农-阳光”助学奖学金三等奖,这一次她拿下了“一等奖”。拿到奖学金她就可以一学期不用再家里要钱帮衬了,妈妈也减轻了很多负担。“李海飞说。

自2007年浙农控股集团与6所

学校结对,每年面向所结对的希望小学开展爱心联谊活动,并为他们带去图书、体育用品等文体用品和衣服、棉被等生活用品。到目前为止,集团及各子公司已累计为6所希望小学捐赠图书4000册,为6所希望小学捐赠图书4000册,为6所希望小学捐赠图书4000册。

学校结对,每年面向所结对的希望小学开展爱心联谊活动,并为他们带去图书、体育用品等文体用品和衣服、棉被等生活用品。到目前为止,集团及各子公司已累计为6所希望小学捐赠图书4000册,为6所希望小学捐赠图书4000册。



经贸职业技术学院学生李海飞作为受助学生代表发言

微信号: 浙农控股集团

诚信 创新
卓越 分享

编委会主任: 汪路平 副主任: 李盛梁 总编: 叶郁亭

浙农报

ZHEJIANG AMP INCORPORATION

2016年1月27日 / 星期三

第1期

总第101期

浙企准字第 S047 号

内部刊物·仅供交流

浙农控股集团有限公司 主办

新春致辞

拥抱梦想 成就卓越

一岁将辞,一元复始。在农历丙申年春节来临之际,我们感恩长期以来关心和支持浙农发展的各级领导、各界朋友,感恩为集团发展做出贡献的离退休老同志、在职员工及员工家属,并致以良好的新春祝愿。正是有了大家的理解、支持、辛劳和奉献,成就了浙农过去一年、五年和六十年的辉煌历程,开启了浙农下一年、再五年、一百年的激情梦想。

2015年,是浙农集团发展历程中不平凡的一年,我们完成了分立重组,加快了向公众企业的转型,经营规模、汇兑利润均创历史新高,圆满完成“十二五”收官工作,为“十三五”开局奠定了良好基础。这一年,公司加快业务结构调整,积极推动转型升级,主业延伸持续加快,投融资渠道稳步拓展,一大批新项目初见成效;这一年,公司积极适应现代农业发展趋势,推进农资经营服务转型,为农服务水平稳步提高;这一年,组织创新和文化建设亮点纷呈,各项改革顺利推进,经营风险得到有效控制;这一年,我们完成了分立重组,加快了向公众企业的转型,经营规模、汇兑利润均创历史新高,圆满完成“十二五”收官工作,为“十三五”开局奠定了良好基础。这一年,公司加快业务结构调整,积极推动转型升级,主业延伸持续加快,投融资渠道稳步拓展,一大批新项目初见成效;这一年,公司积极适应现代农业发展趋势,推进农资经营服务转型,为农服务水平稳步提高;这一年,组织创新和文化建设亮点纷呈,各项改革顺利推进,经营风险得到有效控制;这一年,我们完成了分立重组,加快了向公众企业的转型,经营规模、汇兑利润均创历史新高,圆满完成“十二五”收官工作,为“十三五”开局奠定了良好基础。

回顾既往,令人欢欣鼓舞;展望未来,更感重任在肩。新的一年,是国家千帆竞发东风动,百舸争流奋楫先。风动潮涌,正可扬帆破浪;任重道

远,更需勇攀高峰。我们站在“十三五”的起跑线上,站在百年浙农梦想征程的新起点,让我们携手并肩,以奋发有为、敢为人先的壮志豪情,以攻坚克难、勇争一流的坚定信念,以踏石留印、抓铁有痕的工作干劲,为浙农集团的美好未来而努力奋斗。

让我们怀揣信心、砥砺前行;
让我们拥抱梦想、成就卓越。

董事长: 汪路平

浙农拍得 70 亩园区 建大众创业新平台

办公室 陈江
1月7日,浙农控股集团有限公司以3.01亿元的价格,成功竞得位于杭州市滨江区江虹路752号,占地面积约70亩,建筑面积约10万方的园区房产(下称“园区”),标志着浙农控股集团总部迁建提升和大众创业平台建设计划正式启动,固定资产优化配置工作取得了重大突破。

园区距浙农集团现总部大楼约2公里。园区所在区块云集了阿里巴巴、网易和华为等高新技术企业,周边建有学校、医院、商业街区和大中型住宅区,配套设施完善,交通条件优越,是一个规划档次较高、腾挪空间较大、设计布局较好的现代化创业园区。

省供销社、省兴合集团高度重视并支持浙农集团参与竞拍园区。控股集团公司领导多次走访滨江区政府和有关职能部门,并率队实地调研,对园区的各方面情况进行了全面了解。

松阳松州广场项目正式开工

挖掘机开进现场作业……松阳县委书记陈豪、副县长胡卫亮等当地领导,浙农控股集团副总经理昌斌、浙农实业董事长戴红联以及项目合作单位代表等一起为项目培土奠基。

汪路平在典礼上致辞,祝贺项目开工并希望能将其打造成一个具有示范效应的综合性项目。他要求项目团队传承浙农二十年来房产开发的积淀和经验,积极听取当地有关市场建设、运营及管理方面的建议,抓好施工管理,严把质量关、工期关,尽全力将松州广场建设成精品工程。他同时期待项目能继续得到当地政府和当地群众的支持,得到合作单位的协助,更好地服务于民,为提升当地和周边百姓生活水平做出贡献。

胡卫亮表示,松州广场是丽水市重点建设项目和松阳县重点招商引资项目,深受当地人民群众的关心和期待。他相信,有浙农集团的强大支撑,有专业开发团队的专业运作,有各方面有利条件的配合,该项目一定能够打造成为当地转换低效用地、提升城市形象的典范工程。

在松阳期间,汪路平还拜会了松阳县委书记钟昌明和县长王峻等领导,感谢他们对浙农集团的支持和帮助,并探讨了进一步深化合作有关事项。

松阳美林·松州广场项目位于松阳县环城西路150号(原康恩贝药厂地块),规划总用地面积48473.06平方米,地上总建筑面积50896平方米,地下总建筑面积19615.63平方米,容积率1.05,建筑密度24.43%,绿地率30%。该项目包括一个大型生活综合体及配套高端住宅区,将引进一系列时尚商业品牌,形成辐射整个松阳的商住中心区域,有效提升当地城市生活品质。

光 荣 榜

2015年,集团各成员企业准确把握市场机遇,持续提升企业创利能力和运行质量,加快转型升级,实现企业规模和效益齐增长。根据集团企业贡献奖有关规定,决定授予以下13家企业“2015年度企业贡献奖”荣誉:

特等奖

浙江浙农爱普贸易有限公司
浙江金昌汽车集团有限公司

一等奖

浙江明日控股集团有限公司
浙江农资产集团投资发展有限公司
惠多利投资有限公司
浙江浙农实业投资有限公司
浙江华都控股集团有限公司

二等奖

浙江石原金牛化工有限公司
浙江农资产集团金泰贸易有限公司
浙江农资产集团金城汽车有限公司

三等奖

浙江农资产集团金鸿进出口有限公司
浙江农资产集团金海进出口有限公司
浙江农资产集团金东进出口有限公司

“十二五”利润贡献奖

浙江浙农爱普贸易有限公司
浙江金昌汽车集团有限公司

“十二五”规模贡献奖

浙江明日控股集团有限公司

韩国乐天食品李荣镐社长到访浙农

办公室 陈江
1月14日,浙农控股集团副董事长李盛梁在杭会见了韩国乐天食品公司董事长李荣镐、韩国 YNS 公司社长金甲基一行,共同探讨了国内奶粉行业形势,并就加深和拓展乐天大贵族奶粉业务的合作进行了深入交流。浙农控股集团副总经理方建华、浙农金鸿公司总经理鲍永红、杭州培康公司总经理罗志辉等一同参加有关交流活动。

李盛梁表示,随着中国经济进入新常态,奶粉行业遇到了诸多新问题和困难,但乐天奶粉项目仍然能够按预定计划顺利推进,取得了不错的成绩,总体运行良好、前景可期。该项目运作两年来,乐天食品公司、YNS 公司充分理解并全力支持中方团队的工作,为项目取得预期成果奠定了基础。李盛梁说,随着中国计划生育政策的调整及宏观经济新常态的到来,奶粉行业将迎来新的机遇与挑战。浙农集团将把包括婴幼儿奶粉在内的进口食品业务列为外贸转型的重点工作来抓,希望通过与乐天食品等战略合作伙伴通力协助、共渡难关,实现共同发展。

李荣镐感谢浙农集团在乐天奶粉项目实施过程中所作的努力,并希望能更好发挥现有四方合作机制的优势,创造四方共赢局面。李荣镐说,乐天充分理解中国合作方在推广乐天大贵族奶粉工作中的所面临的困难和挑战,愿意尽最大努力给予必要支持,进一步提升大贵族奶粉的市场形象,为经销商创造更好市场环境。

交流活动中,杭州培康食品总经理罗志辉通报了2015年乐天奶粉经营情况,并介绍了2016年的市场推广目标。韩国 YNS 公司社长金甲基表达了完善相关代理服务、确保项目协调有序推进的决心。