



盛夏浙农人

夏日炎炎似火烧,人人摇扇吹空调。咱们浙农好儿女,守岗尽职热情高。盛夏的烈日下有这样一群人,他们不避酷暑,坚守岗位,尽职尽责,他们既是平凡的普通人,又是最坚强的战士,他们是可爱的浙农人。

高温“烤”验新光人的意志



七月骄阳似火,炎炎烈日不仅炙烤着大地,更“烤”验着新光人的意志。新光人坚持奋战在一线,围绕“战高温、保生产、抓安全”的奋斗目标,走进新光公司农膜车间,一股巨大的热能扑面而来,宽敞的厂房里工人们正有热地忙碌着。在新光幅大棚膜车间,挤出机在150-220°的温控下推进着塑料颗粒的融化,直径约2米的塑料膜泡在模头的热浪上高高升腾,经过十多米的落差,飞转成整

名工人的高度配合。但是现在处于生产旺季,人手比较紧,只能依靠5人小组精诚合作,其中2人负责操作收卷机,另外3人负责送料平台。送料平台在4米高的送料间,那里空间狭小,在高温下像蒸笼一样。每天8小时需要完成12吨的送料,工人必须加班加点以保证进度,平时小休,用餐都是轮流进行,生产工作一刻不能停顿。尽管条件艰苦、工作强度大,但每一位员工有一个共同的目标:严格按照农膜产品质量要求生产,做用户放心的“星光”牌农膜。

车间内操作工汗流浹背,车间外叉车工、搬运工头顶骄阳,认真组织装运原料和产品。叉车工胡师傅是萧山区的叉车能手,他说高温下工作是辛苦的,每天衣服经常是湿了又干,干了又湿,反复多次。但是想到因为自己平凡的工作,能保证“星光”品牌产品的生产供应,就觉得非常值得。

面对高温天气的严峻考验,新光人心系企业,迎难而上,在火热的七月里,坚守岗位、挥洒汗水,圆满完成旺季生产任务。(明日控股 周红)

忙碌的送肥人



夏季是农资行业最繁忙的季节,对于衢州惠多利贺村中心店的员工来说,更是一个严峻的考验。

今年4月,贺村中心店中标了江山市政府采购化肥项目,按照要求,贺村中心店要与江山市的10个乡镇分别签订合同,同时必须在规定时间内将这批化肥分别配送到这10个乡镇的61个村。从货物组织、车辆落实、装卸人员安排到接货村的事先预约、货物的发运、数量质量的验收交接,需要经过一系列复杂的流程才能将化肥准时送达村镇。时间紧,任务重,对于一个仅有4名员工的经营部来说,这无疑是一个巨大的考验。

为了确保高效率地完成工作,贺村中心店经理孙青海带领员工全力以赴,加班加点,马不停蹄地开展配送工作。配送人员先与各乡镇分管领导联系,再与各村负责人对接,对各个环节工作进行具体落

开拓者

夏天的清晨,浦江这座小县城刚从梦中苏醒,王峰已经像往常一样走在去工地的路上。不远处脚踩的金属敲击声、机器的轰鸣声不绝于耳,预示着新一天的到来。

作为项目部经理的他,几乎每天都是第一个跨进办公室——工地一角临时搭建的一个蓝色二层小楼,即便有了空调,太阳一照整个屋子还是像碳烤一般的闷热。来不及坐下喝口水,王峰揣上安全帽,拿着笔和本子就去了工地。这里没有空调,只有偶尔吹来的夹杂着热气的自然风;这里也没有舒适的办公桌,只有钢筋、砖块和混凝土。他不时拿出刷刷地记录着,和身边的同事、工人交流着,仔细查看着工地上的每一处。

有一回,在检查卸货平台的时候,他发现尺寸做得不达标,有可能会发生材料坠落的安全事故,平时总是乐呵呵的他马上严肃起来,开会、整改、处理、监督……以最快的速度杜绝了安全隐患;还有一次,他发现浇筑的钢筋间距比原定的宽了1cm,立刻把大家召集起来,语重心长地说:“口碑是靠质量赢得的,客户买房子最看中的就是质量,我们必须认真真做出良心工程。”

王峰从事这个行业已经十多年,他的桌上摆满了厚厚的工程管理书籍和大卷的图纸。除了在工地指导施工,他还要研究设计方案、组织招投标……忙了一天工作,再照看白天本子上的记录翻查资料,直至夜深。

时间一长,工人都特别佩服他,亲切地叫他峰哥。“这么热的天,除了开会,很少见他在屋子里。”他热心了,除了干活,平时碰到有事找他,他从来不会推辞。

“这是公司派我做第一个项目,工程管理有难度,我想把项目建得又快又好,为公司赢得好口碑。”王峰一脸憨笑,有些腼腆,一听说要报道他就连连摆手:“我没什么好写的,不要写不要写。我觉得做人干事就像造房子,要实在些,踏踏实实才安心啊。”

“这是公司派我做第一个项目,工程管理有难度,我想把项目建得又快又好,为公司赢得好口碑。”王峰一脸憨笑,有些腼腆,一听说要报道他就连连摆手:“我没什么好写的,不要写不要写。我觉得做人干事就像造房子,要实在些,踏踏实实才安心啊。”



诚信 创新 卓越 分享

编委会主任:汪路平 副主任:李盛梁 总编:叶郁亭

浙江农资集团有限公司 主办



ZHEJIANG AMP INCORPORATION 2015年8月21日/星期五

第8期

总第96期

浙企准字第 S047号

内部刊物·仅供交流

马柏伟赴黑龙江考察 推进涉农产业跨省合作

办公室 金鼎

8月3日-7日,浙江省供销社党委书记、理事会主任马柏伟在浙江农集团党委书记、董事长汪路平等陪同下,赴黑龙江考察农业产业化项目和农资经销网站,先后走访黑龙江省供销社、黑龙江信丰农资公司、信丰仓储配送中心及示范园区等地,深入了解当地农业发展趋势和农资市场动态,并就供销社综合改革和为农服务工作与黑龙

江省供销社主任王德胜和监事会副主任于定坤举行了座谈。

座谈中,马柏伟和王德胜分别介绍了两省供销社改革发展情况。马柏伟重点介绍了黑龙江省供销社在深化社有企业改革、参与农业产业化发展、加大农资电商及金融投资等方面的做法和经验。他表示,黑龙江作为农业大省,其优质农产品在浙江省拥有良好的口碑和广阔的市场。浙、黑两

省供销社有良好的合作传统,两省供销社在深化社有企业改革、推进农业产业化发展方面拥有广泛的合作基础。王德胜则对浙江省供销社系统的改革发展经验表示赞赏和钦佩,并希望两省供销社系统能够实现优势互补、经验互通和业务互联,协同推进供销社综合改革,做好为农服务工作。

在黑龙江信丰农资仓储配送中心,马柏伟、汪路平等考察参观了信丰农资玉米示范田和配送中心,详细了解信丰农资在推进土地流转、测土配方、统防统治等方面的经验和思路。

杭州市常委佟桂莉走访浙农



佟桂莉(右三)参观“农资观察”企业展厅

办公室 胡大为

8月12日,杭州市常委、城西科创产业集聚区党工委佟桂莉一行在浙江农集团董事长汪路平等陪同下,赴浙江农集团调研,听取了集团进出口及电子商务有关情况汇报,对浙农推动进出口业务转型、布局“互联网+”发展表示肯定,并希望浙农在参与跨境电商、探索模式创新方面取得突破。

佟桂莉在座谈中指出,浙农建设的“智慧农资”平台让农民享受实时、最优、高效的服务,是互联网+农业的一次重要实践,她希望公司能在充分整合上下游资源,更好发挥平台优势上做文章,站在行业的制高点,谋划更为广阔的前景,尤其关注大宗商品电商平台建设,在做国内业务同时,加大跨境电商业务 B2B 模式探索,利用好电商平台大数据这一核心竞争力,在信息、技术、金融等方面提供更为多样的大宗商品电子商务服务;充分利用杭州作为全国首批跨境电商电子商务综合试验区这一契机,利用第三方平台在进出口业务上大胆尝试,在业务模式上大胆创新,实现传统进出口业务转型升级。

佟桂莉一行还在汪路平陪同下,参观了“浙农视界”企业形象展厅,了解了公司发展历程、为农服务、业务经营以及文化建设等情况,对浙农开拓业务区域、发展多元产业、深化服务内涵等方面成绩表示赞赏。

非洲充满商机 浙农组团考察肯尼亚加纳

办公室 叶郁亭

7月27日至8月7日,浙农控股集团副董事长、浙江农集团总经理李盛梁率考察团赴肯尼亚、加纳考察当地农资与房地产市场,为浙农实施“走出去”战略探路搭桥,并积极开展与政府和企业合作推广浙农农资。考察团先后拜访肯尼亚和加纳两国政府部门、中资企业与农资经销商,与当地官员进行了广泛接触,获取了行业一手资料和信息,并与有关方面达成加深联系与合作的初步意向。浙农控股集团副总经理林昌斌、华泰股份实业投资、惠多利、浙农爱普、浙农金诚和农都相关负责人参加了考察活动。

在肯尼亚,李盛梁考察了位于加纳的中资企业——加纳新阳光公司,参观其农药工厂和产品展示厅等政府采购项目有关情况。随后,赴拉姆博、纳库鲁郡访问,考察当地农资商店、农民协会、农业基地和若干基建项目,并拜会了拉姆博郡长 Abdalla Timamy 和纳库鲁郡郡长 Kinuthia Mbugua。李盛梁向两位郡长介绍了浙农集团基

本情况,并表达了推进合作的意向。两位郡长对浙农集团的实力和诚意表示赞赏,并热情邀请公司到肯投资。肯尼亚杭州农药公司总经理葛雪良全程陪同考察团在肯期间的考察活动。

在加纳,李盛梁拜会了加纳农业部副部长 Alhasan Yakubu,并详细咨询了加纳农业产业政策情况。加纳农业部向考察团详细介绍了该国政府对于化肥生产、销售的相关规定,并对考察团提出的问题一一作出了回复。期间,李盛梁走访了位于加纳的西非最大农药集散中心及基层经销点,与当地最大的农药经销商进行了座谈交流,进一步了解了农资市场情况。

李盛梁考察了位于加纳的中资企业——加纳新阳光公司,参观其农药工厂和产品展示厅等政府采购项目有关情况。随后,赴拉姆博、纳库鲁郡访问,考察当地农资商店、农民协会、农业基地和若干基建项目,并拜会了拉姆博郡长 Abdalla Timamy 和纳库鲁郡郡长 Kinuthia Mbugua。李盛梁向两位郡长介绍了浙农集团基

金昌旗下 4S 店再获殊荣

金昌汽车 吴继军

近日,从宝马(中国)传来喜讯:金昌汽车旗下 4S 店以优秀的业绩表现,在 2015 年上半年 BMW/MINI 经销商排名中取得佳绩。

杭徽荣获全国第一,绍兴宝顺排名第三;在 B 组 BMW 经销商排名中,诸暨宝顺荣获全国第二;在 C 组 BMW 经销商排名中,上虞宝顺荣获全国第一;在 MINI 经销商排名中,浙江宝湖荣获全国第一,宁波宝湖排名第二,义乌宝湖排名第四。

何忠民会见济宁副市长白山

办公室 陈江

8月6日上午,浙江省供销社副主任、浙江省兴合集团公司总裁何忠民在浙江农大厦会见了到访的山东省市委常委、副市长兼济宁国家高新技术产业开发区党工委书记白山一行,双方围绕国有企业股权改革、投融资管理、考核激励与转型升级等问题进行了探讨,并就相互学习借鉴成功经验,加快公有制企业改革、推动区域转型升级等话题进行了深入交流。省兴合集团副总裁姚曙光、浙江农集团副总理王自强、浙农控股集团总经理助理李文华和济宁国家高新区领导董江江、江心标、殷锋、李世平等参加了座谈与交流。

何忠民向客人介绍了浙江省供销社、兴合集团和浙农集团的历史沿革、改制创新和转型发展等情况,并回顾了兴合集团所属企业在济宁高新区承接浼河新苑“四村合一”改造工程和金色兰庭项目的过程与进展,对济宁高新区政府的高效服务表示感谢。何忠民表示,经过五年的合作实践,兴合集团与济宁高新区的关系更加密切,公司在济宁的项目得到了有关部

门的关心与支持,并切身感受到高新区在加快经济转型、提升城市品味、繁荣区域经济等方面上的决心、诚意与举措。兴合集团与浙农集团愿意继续深入参与济宁高新区的发展,为打造一流科技园区作出应有的贡献。

白山指出,浙江省兴合集团是全国知名的五百强企业,供销社系统领军企业,在公有制经济体制改革与转型发展方面形成了独具特色的模式,积累了丰富的经验,有许多值得济宁高新区学习之处。此次率领高新区有关职能部门和国有企业负责人来杭考察,对兴合集团与浙农集团的员工创业模式有了更清晰的认识和更深入的了解,收获颇丰、受益良多。白山还表示,济宁高新区热情欢迎兴合集团、浙农集团前往投资,并将进一步加强与改进公共服务,改善投资环境,努力实现地方与企业共同发展。

白山副市长还在何忠民总裁的陪同下参观了“浙农视界”企业形象展厅,观看了兴合集团和浙农集团宣传片,详细了解兴合集团与发展思路,并对兴合集团与浙农集团的发展成就表示钦佩和赞赏。

图片新闻

办公室 金莉燕



8月7日,省供销社副主任、直属机关工会主席张悦在浙江农集团副总理王自强、工会主席王春春等人陪同下前往浙江金凯汽车销售服务有限公司检查高温安全生产工作,为车间员工送上凉茶、毛巾等解暑用品,并向他们表示慰问。张悦要求金昌汽车要继续做好夏季安全生产工作,保障高温天气员工安全;克服眼障带来的影响,以服务制胜,提升销售额,发掘新的利润增长点,提高公司盈利能力。

浙农集团与省植保局签订合作协议

办公室 胡大为

7月29日,浙江农集团与浙江省植物保护检疫局就推进现代植保体系建设签署合作协议,双方将发挥各自优势,进一步推动植保建设制度和机制创新,实现植保科学防控和农药科学减量。省植保局领导林伟群、赵琳、韩曙光、何春龙、浙江农集团副总理王自强、总经理助理陈志浩及所属农植保专业合作社理事长、浙江中农在线电子商务有限公司等公司开展植保服务、拓展服务内容、延伸服务链条、创新服务模式;每年建设1-2个具有一定规模的统防统治与绿色防控示范服务基地,集中应用高效环保农药、绿色防控产品、精准施药技术,研发集成防控技术,推进监测预警信息平台建设和智慧农业平台的融合应用,发挥中农在线互联网平台和浙江农集团区域性庄稼医院的服务功能,联合促进病虫害信息传递、技术指导、远程会诊、农资产品服务的密切合作,探索技术、产品、服务深度融合的病虫害防控服务新模式;依托中农在线电子商务平台,推进农(械)网上交易,逐步实现病虫害情报发布、技术咨询、农药购销线上线下有机结合,实现一站式服务,开辟高效环保农药推广新途径,探索建立农(械)产品销售溯源机制。

项目时,努力做好示范点建设,在抓好产品直供的同时进一步调整产品结构,加强农技服务,为实现农药用量零增长,促进绿色科学防控,推进现代植保体系建设做出积极贡献。

据了解,浙农集团与省植保局合作协议主要包括植保服务和农药科学减量。省植保局领导林伟群、赵琳、韩曙光、何春龙、浙江农集团副总理王自强、总经理助理陈志浩及所属农植保专业合作社理事长、浙江中农在线电子商务有限公司等公司开展植保服务、拓展服务内容、延伸服务链条、创新服务模式;每年建设1-2个具有一定规模的统防统治与绿色防控示范服务基地,集中应用高效环保农药、绿色防控产品、精准施药技术,研发集成防控技术,推进监测预警信息平台建设和智慧农业平台的融合应用,发挥中农在线互联网平台和浙江农集团区域性庄稼医院的服务功能,联合促进病虫害信息传递、技术指导、远程会诊、农资产品服务的密切合作,探索技术、产品、服务深度融合的病虫害防控服务新模式;依托中农在线电子商务平台,推进农(械)网上交易,逐步实现病虫害情报发布、技术咨询、农药购销线上线下有机结合,实现一站式服务,开辟高效环保农药推广新途径,探索建立农(械)产品销售溯源机制。

40°C的坚守



8月6日上午,室外的气温急不可耐地攀升至37.9°C。浙江金湖宝马4s店的维修车间里一派火热的忙碌景象。热浪扑面,混杂着浓重的汽油味。身着BMW蓝灰色背带裤的工人们汗流浹背,低头挥舞着手中的扳手或是螺丝刀,一心一意地忙碌着,间或起身,用满是机油的手臂重重揩去额头的汗水,全然不顾沾染上的油污。又俯下身去忙碌手上的工作。

烤漆房前,只见一个40出头的郭师傅,穿着一身有别于其他工人的连体服,蹲坐在地上,低着头,很安静地享受着短暂的休息时间,好似完全听不到周围喧嚣的机鸣声。他就是郭师傅,一位从事汽车喷漆行业十余年的资深汽车喷漆工人。“烤漆房里都是一些油漆蒸汽,这些蒸汽可以通过毛孔渗入人体,所以需要穿上这件连体防护服。”

郭师傅说,他刚结束了一次完整的喷漆工艺,现在正在进行烤漆,等着

做第二次喷漆。汽车喷漆工作流程比较复杂,首先需要人工喷漆,再烤漆,之后第二次喷漆,最后再进行一次烤漆,共四个工序,每个工序都需要在密闭不透风的烤漆房中进行。喷漆漆要求无尘环境,所以烤漆房必须保持密封,在这样又闷又热的环境中工作,还要穿着厚重的防护服,郭师傅的工作之辛苦可想而知。“烤漆房的温度一般都在40°C-50°C,我们每天工作就像是蒸桑拿。”郭师傅脸庞上满是憨厚的笑容,“既然干的就是这份工作,就应该把工作做好嘛。”

不一会儿,郭师傅起身,拿起墙上挂着的喷漆漆枪,取来油漆架上的一罐油漆,顺手拿上板架上的防毒面具戴了起来。“我得进去喷漆了,里面都是一些油漆蒸汽,对人体有毒,没防护措施是不能进去的。”说完,郭师傅默默地拉开烤漆房厚重的大门,只身一人走了进去开始喷漆作业……

(金昌汽车 许雯莹)