

综合资讯

郑军汪路平调研“新光”

通讯员 周红

2008年12月23日,集团公司董事长郑军、总经理汪路平赴杭州新光塑料有限公司调研,听取了新光公司2008年经营活动分析、软包装技改项目、农膜产销及发展思路、特色产品出口等情况的汇报,并对新光公司如何开展工贸结合、推进技术改造等工作作了重要指示。

郑军指出,新光公司要进一步明确公司定位,确定今后的发展方向,制定相应的发展规划。通过多种渠道学习同行的先进经验,加强成本控制和产品质量控制,积极防范财务风险。下

阶段新光公司要进一步推进原有技改投资项目落实,加快开发客户、开拓市场、发挥产能、提高效益,用成功的项目来决策和引导下一步的技改投入。郑军表示,集团公司将继续密切关注新光公司技改项目的落实和效益产出情况,积极给予配套支持。

汪路平强调新光公司应认真研究公司发展中的重大问题,促进企业可持续发展。他还对新光公司项目投资、绩效管理、成本控制、物料控制、财务费用管理等工作提出了具体要求。

集团公司财会部、企管部、投资部以及办公室有关人员随同调研。

新光塑料助力反季作物生产

通讯员 杨建中

时下,浙东南地区西瓜、葡萄等反季节经济作物的下种培植已经开始。由于今年气温较低,利用农用薄膜防寒保温的任务十分紧迫。作为省内最大的农膜生产企业——浙江农资集团杭州新光塑料有限公司早在2008年7月就已提前制定了预案,积极备战今年的经济作物薄膜市场。进入供应季节以来,他们克服宏观经济调整对企业的影响,确保农膜生产设备全部正常开机,有效地支援了省内经

济作物种植产业。

据了解,新光塑料严把西瓜、葡萄等各类作物专用膜的产品质量关,从原材料配方选用到产品出厂,每个生产环节都层层落实监督机制,力求做到万无一失,使产品在市场上赢得了美誉。新光西瓜专用膜、葡萄专用膜在浙江市场上的份额逐年提高。目前,新光西瓜专用膜销售已经连续两年超过4000吨,约占浙江地区西瓜专用膜使用量的25%。葡萄专用膜销售也达到了近500吨,占全省使用量的15%左右。

集团表彰2008年度优秀通讯员

办公室 胡大为

日前,集团对2008年度6位优秀通讯员进行了表彰,他们是:浙江明日控股集团股份有限公司的杨建中、浙江农资集团金昌汽车销售有限公司的沈花花和赵颖、浙江华都控股集团股份有限公司的杨仁留、浙江农资集团金泰贸易有限公司的张万成以及浙江石原金牛化工有限公司的洪丽雨。

在过去的一年中,集团各通讯员以严谨认真的态度和敏锐独特的新闻视角,锲而不舍,积极撰稿,宣传报道企业生产经营及改革发展过程中的新经验、新典型、新气象、新风貌。2008年通讯员共撰写稿件百余篇,丰富了《浙农报》及内外网的宣传内容,促进了企业形象建设和内外沟通交流。

石原金牛颁发五项大奖激励优秀员工

石原金牛 李晓勤

2008年12月18-22日,浙江石原金牛化工有限公司在杭州赞成宾馆召开年终总结大会,回顾公司一年来的经营情况,展望2009年的发展前景。集团公司副总经理、石原金牛董事长李盛梁出席会议并肯定了石原金牛在2008年取得的突出成绩,同时对石原金牛2009年工作提出了意见和建议。

会上,石原金牛授予在过去一年中表现优秀、业绩突出的胡常春等9位同志“2008年度优秀员工”荣誉称号;授予在黑龙江、内蒙古、云南市场推广成绩出众的庞福德等2位同志“2008年度优秀推广员”荣誉称号;授予

大幅超额完成公司年初下达目标任务的陈欣同志“2008年度最佳销售员”荣誉称号;授予在过去一年中节省业务费用较多的开丽丽等五位业务代表“费用节约奖”荣誉称号。此外,根据石原金牛经营的福气多、科佳、福帅得、精稳获得和抑太保等产品的实际销售增量,评选了上述产品的销售成长奖,对每个产品销售增量最大的前三名负责人给予表彰和奖励。

为了提高员工的业务技术能力,石原金牛还特别邀请了日本石原产业杀菌剂、杀虫剂、除草剂、商标登记等方面的6名专家就石原金牛产品及销售推广等方面内容与大家进行了交流。

新闻速览

● 1月13日,集团财会部组织资金科、财务科和会计科相关人员及各子公司财务部资金管理员召开了内部融资制度学习会议。《浙江农资集团内部融资制度》对内部融资中的内部借款、代办承兑汇票、内部担保、内部存款、内控管理和违约责任等方面内容做了明确规定。(财会部)

● 日前,集团在浙江农资大厦组织了一次消防安全演习,还聘请专业消防检测机构对大厦主要消防设备进行了检测,并出具了建筑消防设施年度检测报告,从检测情况看,大厦消防整体设施情况良好。(行政基建部 许赞)

● 2008年12月17日,浙江明日控股集团股份有限公司下属的两家企业——浙江明日石化有限公司和杭州新光塑料有限公司在宁波开元名都酒店分别与上海赛科石油化工有限公司签订了2009年度合作框架协议合同。目前,明日控股与上海赛科的合作品种有

PE、PP、PS等,合作规模在上海赛科国内合作伙伴中居前列。

(通讯员 杨建中)

● 近日,经浙江省工商行政管理局展认定,浙江明日控股集团股份有限公司再次被认定为“浙江省工商企业信用AAA级”守合同重信用”单位。(明日控股 孙迪君)

● 2008年12月28日,衢州华都·维多利亚首期翡翠园开始交房。华都衢州项目部在现场专门设立交房小组,热情地为业主办理入住手续,使第一批业主在新年临近时开心地拿到了新家的钥匙。

(通讯员 杨仁留)

● 2008年12月,金鸿公司从风险防范的角度出发,修订并完善了出口业务中的财务、业务操作制度,在业务审批权限、台账设置和组织对帐等方面对出口业务操作流程进行了规范。(通讯员 方晓)

农资天地

加强院企合作 助农增产增收

惠多利 郑虎

近日,安吉县“无公害稻米生产基地”的种粮户李明建特别高兴,去年他种植的50亩新品种灿稻被浙江省农科院以高于市场价20%的价格收购,收入增加了一万多元。

据悉,“无公害稻米生产基地”建设是安吉惠多利公司与省农科院的院企合作项目,根据双方签订的无公害稻米生产基地建设及产业合作开发协议,该基地在2008年4月份引进了“协优315”、“钱优一号”等多个农科院优质水稻新品种,并向加入生产基地的农户推广种植。在种植水稻过程中,安吉惠多利还组织农业专家对农户进行水稻栽培技术的专业培训,累计培训农户400余人次,及时为他们解决了栽培、施肥、用药等各环节问题。

通过省农科院专家指导和安吉惠多利的努力,无公害稻米生产基地的300多亩水稻获得丰收,平均亩产达600公斤,比常规种植每亩增产50公斤,而且全部被省农科院高于市场价收购,真正帮助农民增产又增收。

惠多利慈东店走村串户忙送肥

惠多利 周善忠

元旦期间,正是浙东地区西兰花追肥的最佳时节,宁波惠多利销售有限公司慈东直营店的员工们顾不上休息,冒着严寒走村串户,将60吨优质化肥亲手送到当地农户家中,并向农户细心传授科学施肥的技术。

新年第一天,惠多利慈东店的工作人员就带着10吨化肥来到了慈溪市种菜大户王财维经营的农场,帮助老王卸下化肥后,又耐心地和他探讨如何做好西兰花防冻防寒工作的问题。老王激动地说:“自从得到惠多利的帮助后,我种植的蔬菜品质比以前好了,销路也更广了”。去年老王在惠多利慈东店工作人员的精心帮助下,西兰花获得大丰收,获得了相当不错的经济效益。

据悉,在宁波慈溪市,如同老王一样得到惠多利服务和帮助的农民还有很多很多。无论是大规模的专业合作社还是零星的普通种植户,只要遇到农业种植上的问题,惠多利慈东店的农技服务人员都会尽最大努力帮助他们解决。

汽车动态

浙江中现获“售后服务优秀经销商”称号



通讯员 赵琼

在近日刚刚结束的“2008年度现代汽车(中国区)售后服务综合评比”中,金昌汽车下属浙江中现汽车销售服务有限公司在全国42家韩国现代4S店中位列第一,获得了“2008年度现代汽车销售售后服务优秀经销商”的荣誉称号。

据悉,现代汽车售后服务综合评比以经销商综合管理能力、售后服务完成率、客户满意度成绩、质量索赔完成情况、培训成绩、客户投诉处理完成度、配件完成度和信息反馈质量等8大项目分数之和作为评选依据,向得分最高的3家4S店授予该称号。

凯迪拉克尊享试驾在甬上演

通讯员 陈岚

2008年12月19-21日,由浙农金诚宁波凯迪拉克汽车销售服务有限公司承办的2008凯迪拉克“领先体验”尊享试驾会宁波站活动完美上演,南城20多家媒体及100多位客户参与了本次活动并亲身体验了凯迪拉克超凡的尊贵和激情。

活动中,宁波凯迪拉克为客户准备了10多辆凯迪拉克试驾车型,协调当地有关部门安排了颠簸和加速试驾路段,还特意邀请了凯迪拉克培训师全程陪驾,使客户在专业培训讲师的讲解下,充分感受凯迪拉克强劲的动力和卓越的操控性能。

在客户休息区里,宁波凯迪拉克还安排了凯迪拉克室内的“尊享体验”活动,BOSE音响、PS3游戏、美甲及五星级餐饮,让客户在体验试驾的同时,还能享受到凯迪拉克高品位的服务。在互动环节中,宁波凯迪拉克还送上了凯迪拉克SLS-赛威车模、印有凯迪拉克标志的苹果MP3、凯迪拉克精品钢笔、马克杯等精美礼品,让光临宁波凯迪拉克的客户惊喜连连。

通过此次试驾活动,客户对凯迪拉克产品和服务赞不绝口,不少客户在试驾后立即签下订单,短短三天便成交10余辆。

吉鼠载誉辞旧岁 金牛腾跃沐春晖

浙江农资集团2009迎春团拜会隆重举行

办公室 胡大为

1月16日,冬日暖阳普照大地,浙江农资集团2009迎春团拜会在杭州龙禧大酒店隆重举行。省供销社主任诸葛彩华,副主任翟健,省供销社副主任、省兴合集团总裁何忠民,省供销社社副巡视员王东方,省兴合集团副总裁魏曙光,省供销社、省兴合集团处室负责人与公司领导、离退休老同志和员工代表共300多人欢聚一堂,喜迎新春。省供销社副主任、省兴合集团总裁何忠民、浙江农资集团董事长郑军分别在团拜会上致词,会上表彰了2008年度集团企业贡献奖、2007/2008年度集团优秀主管/优秀员工。团拜会由集团公司总经理汪路平主持。

何忠民首先代表省供销社、省兴合集团公司,向农资集团的全体员工及离退休老同志致以节日的问候,向辛勤工作、勇创佳绩的农资集团全体员工表示衷心的感谢!何忠民说,2009年是挑战之年、希望之年和奋斗之年。他希望农资集团在新的一年里继续深入学习贯彻科学发展观,坚持解放思想、锐意进取,克难攻坚、抢抓机遇,开拓创新,巩固稳定主营业务;

加强风险防控,提高经济运行质量;推进转型升级增效,优化成长和发展模式;扎实开展练内功、强管理活动,着力提高企业的“软实力”,实现经济平稳健康可持续发展。

郑军回顾了过去一年集团各项工作取得的成就,肯定了2008年是集团经济克服困难应对危机初见成效的一年,是集团风险



可持续发展能力;要加大对骨干职业培养和道德教育,努力营造一个讲理想、讲抱负、讲诚信、讲职业道德、团结共进、谦虚务实、节俭办企、勤于学习的企业氛围。

团拜会上,12家获得2008年度企业贡献奖的单位受到了表彰。2008年面对金融海啸的冲击,各子公司不畏艰难,科学管理,防范风险,在危机中保规模,在困境中求发展,奠定了集团健康稳定发展的基础。34位获得2007/2008年度优秀主管和76位获得2007/2008年度优秀员工的个人也受到了表彰。

团拜午宴在中午时分开始。集团领导举杯敬酒,祝福大家新春愉快,祝愿浙江农资基业常青,欢笑声、干杯声,祝福声汇成了一片欢乐的海洋。全

场热情洋溢、觥筹交错间互致新春祝福,谈笑风生中喜迎新春佳节,一阵阵开怀的笑声荡漾着浙农这个大家庭的温馨与美满……

勤耕细作兴伟业,发奋图强展宏图。回首2008,我们团结一心,迎难而上,抗击危机;展望2009,我们豪情满怀、斗志昂扬,再创新辉煌!

企业贡献奖获奖代表:

浙江浙农爱普贸易有限公司总经理



曹勇奇

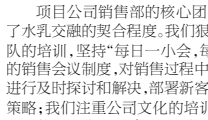
做了些工作,取得了一些成绩。回顾过去非同寻常的一年,总有一些感动在心头涌动,我们感动于爱普公司每位员工的勤奋勤勉和团结互助,因为有了爱普全体的齐心协力锐意进取,我们能够不断战胜困难取得成绩;回顾过去的两年,更有许多的感激之情在心头荡漾,我们特别感激郑军董事长、汪路平总经理对于爱普公司经营班子的信任支持以及严格要求,使得我们得以根据市场

的变化在业务上快速决策,在管理上探索创新,逐步形成自身特色。回顾爱普成立以来的六年,还有更多的感恩之情在心头萦绕,爱普孕育于集团,集团培养了爱普公司核心团队,集团成熟深厚的文化氛围和管理经验更为年轻的爱普提供了良好的成长环境,我们的成绩都是在集团的大平台上得以实现。

经历了08年大风大浪的考验,面对09年更为严峻的形势,爱普公司有信心在集团公司的领导下,一如既往继续脚踏实地、稳健经营,为集团公司增光添彩。

优秀主管获奖代表:

华都股份安吉项目部经理助理



感谢安吉项目部的全体同仁的支持,也感谢支持我工作的家人和朋友。2009年,我必将不负这沉甸甸的荣誉,以更高的标准要求自己,为集团房产业务作出自己的一份努力!



我们从事农资经营的同事们来说,既经历了上升期的高歌猛进,又经历了风险期的严死守;既经历着整合和调整,又承载着坎坷和喜悦;但当一切过去之后,我们最终仍然取得了历史上最好的业绩。作为一名普通员工,在具体的工作岗位上亲眼目睹、亲身参

优秀员工获奖代表:

临安惠多利农资销售有限公司

2008年对于我们都有着特别的意义,特别是对从事农资经营的同事们来说,既经历了上升期的高歌猛进,又经历了风险期的严死守;既经历着整合和调整,又承载着坎坷和喜悦;但当一切过去之后,我们最终仍然取得了历史上最好的业绩。作为一名普通员工,在具体的工作岗位上亲眼目睹、亲身参

获奖感言



感谢安吉项目部的全体同仁的支持,也感谢支持我工作的家人和朋友。2009年,我必将不负这沉甸甸的荣誉,以更高的标准要求自己,为集团房产业务作出自己的一份努力!