

农资天地

集团公司联系点会议在嘉兴召开 劳赐铭汪路平李盛梁出席会议并讲话

通讯员 洪羽

3月13日,浙江农资集团基层联系点会议在嘉兴召开,会议总结了联系点2007年农资供应服务情况,分析了春耕农资市场形势,提出了进一步做好联系点工作的意见。省供销社业务处处长劳赐铭、浙江农资集团总经理汪路平、副总经理李盛梁出席会议并讲话,集团有关农资经营单位负责人参加会议。

切花合作社等方面进行了有效的探索,积累了经验。同时,各联系点认真做市场价格、商品库存等信息报送工作,为及时了解市场变化提供了第一手资料。从15个基层联系点反映的情况看,今年春耕农民种粮积极性有所下降,农资商品需求量会有减少,品种结构调整,高浓度高价复合肥用量将大幅减少,价格相对较低的低浓度复合肥、单质肥用量增加,市场价格一时难以回落,部分品种已进销倒挂,基层经销商和农户库存薄弱,部分资源偏紧。

工作,要求联系点进一步做好农资供应服务工作,在参与农业产业化、行业自律等方面做好表率,要不折不扣贯彻联系点工作思路,改进工作方法,体现联系点的先进性、代表性,更好地发挥联系点的作用。省供销社业务处处长劳赐铭在会上要求农资集团继续坚持联系点制度,充分发挥市场信息的沟通、反馈作用,为政府有关部门和企业提供一手准确的信息资料。同时他还要要求各联系点进一步重视市场形势的分析判断,关注价格走势变化,抓好农资商品质量管理,做好保供稳价工作。

集团农资经营单位参加“放心农资下乡进村宣传周”活动

通讯员 杨雷



在农业厅厅长孙建一等陪同下参观惠多利展位

重举行。浙江惠多利农资连锁有限公司、浙江农资集团金泰贸易有限公司和浙江农资集团临安惠多利有限公司分别作为省、市诚信农资企业应邀出席了启动仪式,浙江金富惠多利农资有限公司、浙江浙农爱普贸易有限公司也参加了此次活动。

3月19日,由省农业厅、杭州市农业局、桐庐县人民政府主办的2008年浙江省“放心农资下乡进村宣传周”启动仪式在桐庐县横村镇隆重举行。

仪式上,省农业厅厅长孙建一等、杭州市副市长何关新、省农业执法总队大队长赵作敏等领导参观了惠多利展位,高度赞扬了惠多利的为农服务工作,并勉励惠多利进一步把优质放心的农资产品供应给我省广大农户。

金华惠多利开展“放心农资下乡进村”活动

通讯员 潘继和

3月12日,浙江农资集团金华惠多利销售有限公司在金华市金东区孝顺镇鞋塘参加了由市农业局组织的“放心农资下乡进村”活动。活动中,金华惠多利专业人员给现场农民发放了“怎样购买农资商品”和“化肥质量好坏的简单识别方法”等讲解。同时,金华惠多利还采用图版、宣传画册等方式宣传了浙江惠多利农资连锁品牌和惠多利系列复合肥产品,并向农民发放了《配方施肥手册》、惠多利系列复合肥宣传资料、惠多利农事农家历以及科学合理用肥

用药知识等多种资料共3000多份,发放了小包装惠多利水稻专用肥、生物有机肥、BB肥试用包400包,无偿提供5包复合肥作为“春耕支农大礼包”之一分别赠送给当地五位特困农户,受到当地农民的欢迎和好评。

浙农爱普进一步加强与以色列化工合作

通讯员 黄中翰

前不久,应以色列化工集团Nova Peak公司的邀请,浙江浙农爱普贸易有限公司总经理曹勇奇、科技推广中心主任田曹江等在以色列化工集团中国代表何明陪同下赴以色列,参加了在特拉维夫举行的Nova Peak公司核心客户会议,并与以方就更深入地开展战略合作进行了交流。

会上,Nova Peak公司介绍了以色列农业和全球化肥形势,并就全球生物能源的发展和化肥价格走势进行了分析展望。与会经销商分别介绍了本国农业和Nova Peak化肥产品在本国的发展和销售情况,分享销售经验。会后,与会代表还参观了工厂以及以色列的现代化农业。参加此次核心客户会议的还有来自美国、加拿大、澳大利亚等国家的10余家Nova Peak公司核心客户。

综合资讯

集团公司荣获会计报表评比一等奖

通讯员 何新华

日前,兴合集团2007年会计报表评比结果揭晓,浙江农资集团会计报表获得了唯一的一等奖,受到通报表扬。据悉,兴合集团九家成员企业参加评比活动。评比以会计报表信息的完整性和及时性为主要考核指标,对2007年各成员企业的月报和年报的报表质量进行综合评价。

近年来,浙江农资集团不断加强财会基础工作,提高会计核算质量,在集团公司和子公司两个层面深入开展会计报表、财务分析同工种竞赛,通过“你争我赶,你赶我超”,有效提高了会计工作质量,提升了各子公司的财务管理水平。为了提升财会信息质量,确保报表数据准确,集团公司编制了各报表的取数公式与审核公式,有效保证了报表的规范和完整;同时,通过提高效率、压缩周期,确保报表报送的及时。正是这种“比、学、赶、超”良好的团队氛围,为浙江农资集团财务会计工作赢得了荣誉。

浙江中现荣获“值得信任的汽车4S店”称号

通讯员 赵琛

3月11日,由每日商报、西湖之声和18创富网共同举办的杭城市首届“双信”评选落下帷幕。浙江中现凭借一流的展厅氛围、卓越的产品质量、良好的服务态度赢得了广大消费者的认可和信任,从45家参选的汽车4S店中脱颖而出,荣获“值得信任的汽车4S店”称号,浙江中现代理销售的“韩国现代”品牌同时荣获“值得信赖的汽车品牌”称号。

2007年,浙江中现一举夺得韩国现代汽车销售业绩全国第一、客户满意度全国第三、综合成绩全国第一的优异成绩,不久前被现代汽车(中国区)整车销售本部授予了中国区唯一的“现代汽车2007年度优秀经销商”大奖,这是浙江区域的韩国现代4S店首次获此殊荣。

浙江中现作为国内规模最大、设施最齐全的韩国现代4S店之一,努力做好口碑营销和服务营销,进一步提升客户满意度。对内部,要求销售和配件部门的相关负责人签订责任书,从源头保证产品的正宗;对客户,开展购车客户当天电话回访,维修客户两天内回访,若客户有要求,开展上门服务,直至满意。

衢州华都荣获市政府“市长特别奖”

通讯员 吴明仙

日前,衢州市政府2007年度“市长特别奖”颁奖典礼在市政府礼堂隆重举行。衢州市华都房地产开发有限公司荣获2007年度市长特别奖——市属房地产开发企业财政贡献奖第二名。

衢州市政府“市长特别奖”是在当地省部属企业和市属工业企业、建筑企业、房地产企业、服务企业等中按实际缴纳税收地方财政收入多少,并且增幅在10%以上的企业中评选,2007年度共有8家企业获奖,获奖企业扣除当年财政返还数平均上缴地方财政收入超过2800万元。

近年来,集团相继在衢州成功开发了华都·维多利亚、华都·米兰春天等项目,总开发面积25万平方米。

明日石化被命名为杭州上城区重点纳税大户

通讯员 杨建中

3月4日,杭州市上城区政府召开经济工作会议,并命名了62家企业为“上城区2007年重点纳税大户”,授予18名企业“上城区2006-2007年度重点纳税大户”称号。浙江明日控股集团有限公司下属浙江明日石化有限公司被命名为“上城区2007年度重点纳税大户”;明日控股总经理、明日石化董事长韩新伟被授予“上城区2006-2007年度优秀社会主义事业建设者”荣誉称号。

据悉,明日石化自2004年成立以来,在集团公司和明日控股的大力支持和全体员工共同努力下,发展势头迅猛,经济效益明显,为地方经济建设做出了应有的贡献,2006年曾被上城区人民政府命名为重点商贸企业。

成员企业风采系列之四



经营品牌化

服务专业化

浙江农资集团金昌汽车销售有限公司的前身为成立于1994年的浙江农资集团汽车经营部,1997年改制组建为有限责任公司。目前,浙农金昌已经发展成为集汽车销售、维修保养、配件供应、保险代理、二手车交易于一体,以强势品牌代理为支撑,在浙江省内影响力最大的汽车服务企业之一。公司经销的汽车品牌有宝马、沃尔沃、韩国现代、北京现代、华泰现代、东风本田、昌河铃木等,在上海、杭州、绍兴、金华等地建成了9家标准4S店,在建2家,2007年公司经营规模20亿元,销售汽车5900辆。金昌汽车的创建和发展,在浙江农资集团多元化战略历程中,写下了浓重的一笔。

信誉至上 服务领先

作为一个面向相对高端人群又迅速与国际接轨的行业,汽车经营者的经营模式与传统农资经营体制存在着巨大的差别。在集团公司的大力支持下,浙农金昌以信

誉建设为主题,引导员工将服务意识渗透到心底,一丝不苟地行走在创业路上,从创业之初的综合经营成功转向专业化4S店品牌运作模式,每周数次的员工服务培训,高标准建设的汽车维修基地,深入细致的车主回访……无论买不买,无论新老客户,浙农金昌员工提供的服务总是发自内心的、始终如一的,关怀总是第一时间的、热情真诚的。浙农金昌的员工还走出了4S店,向嘉兴、桐庐、萧山等地的基层乡镇送去技术服务,与数十名贫困山区的孩子结对助学……良好的企业形象和信誉在行业中一步步树立起来,逐渐感化了一批批购车的客户,感动了一家新闻媒体争相报道,并最终赢得了宝马、沃尔沃等国际著名品牌厂家的垂青。

厂商文化 和谐共生

在浙农金昌,企业结构的基础是直面市场的各家专业品牌4S店,而4S店的本

质则是生产厂家与经销商的全面合作。作为拥有数个知名品牌4S店的企业,浙农金昌面对的不仅是商品销售环节的经营管理,更经营管理着蕴含于汽车产品之中的多种文化和理念冲击。在浙农金昌,顾客可以鉴赏宝马“严格完美”的品质,可以体会沃尔沃“品质、安全、环保”的价值观,也可以欣赏到现代汽车“追求卓越品质,创造幸福生活”的理想,以及本田汽车“以人为本,三个喜悦”的寓意……汽车品牌蕴含的文化特质无不体现在各家4S店员工的工作态度、言行举止和待人接物的细节环节中。而与此同时,您还可以时时感受到浙农金昌诚信合作的经销商文化,感受到浙农金昌在服务上“迅速反应,立即行动,及时服务”的高效执行力。

人尽其才 共同发展

从仅有5人的业务部门到拥有600多名员工的规模化企业,浙农金昌的员工队

伍在企业发展的同时快速增长。在竞争激烈的行业里,企业依靠什么留住员工、激励员工,是摆在浙农金昌经营者面前的重大课题。多年来,公司在人才队伍建设上不惟学历重能力、不惟资历重业绩,以员工持股、适度授权等方式,将企业与员工的价值紧密地结合在一起,探索出了一条不拘一格降人才,尤其是年轻人才的道路。目前,浙农金昌下属9家4S店经营班子中,30岁以内年轻人的便占60%,而9家4S店的服务经理层中,1980后出生的年轻人占到了70%以上。

年轻的队伍催生了奋斗的激情。2007年,浙农金昌下属各品牌店纷纷以建设最好的专业4S店作为奋斗目标,捷报频传。其中,浙江中现维修能手华胜高取得了韩国现代全球维修技能大赛第四名,浙江中现销售量为全国第一,华泰现代和昌河铃木华东地区销售第一,而绍兴宝顺荣威宝马全国上腾增长第一,金瑞东本则获得全国新店样板点的荣誉。

绍兴宝顺汽车销售服务有限公司



绍兴宝顺汽车销售服务有限公司成立于2007年1月,是绍兴地区唯一的宝马4S店,提供BMW全线产品的汽车销售,以及原厂配件、售后服务、信息反馈等服务。公司地处绍兴市袍江工业区中心大道旁,交通便捷。公司服务中心占地7000多平方米,拥有BMW全线的车型可供您选择,维修中心拥有直接由德国进口的原装进口检测仪器和最新的修理、加工及喷漆设备。技术和销售人员全部接受过BMW的专业培训,遵循BMW全球统一的高标准,能够为您和您的爱车提供最完美服务。

浙江中现汽车销售服务有限公司



浙江中现汽车销售服务有限公司正式成立2003年12月,是国内规模最大、设施最齐全的韩国现代汽车4S店之一。浙江中现集整车销售、维修服务、配件供应和信息反馈于一体,并为客户提供银行信贷、车辆保险、新车上牌、汽车美容、汽车装饰、24小时抢险救援、二手车置换等全套特色服务。公司按照韩国现代汽车标准4S店模式建造,其中展厅面积800平方米,宽敞舒适,格调优雅。客户休闲室配备网吧、影院设施,更为客户提供人性化、个性化和专业化服务。维修车间2000平方米,拥有与世界同步的现代化发动机故障诊断仪(DA-1000D)、全球诊断测试仪(WDS)、车身校正仪、大灯测试仪等国际先进设备,供应韩国现代汽车纯正原装配件,配备经韩国现代厂家严格技术培训的专业维修人员,为现代车主提供一流的售后服务保障。

浙江金瑞汽车销售服务有限公司



浙江金瑞汽车销售服务有限公司成立于2007年3月,系东风本田汽车的特约销售服务店。公司地处被誉为名车长廊的杭州江干区艮山东路,占地14亩,建筑面积达5000多平方米,拥有环境优雅的客户休息区,宽敞明亮的汽车展厅和配备本田专用的三菱校正仪、车辆检测线、四轮定位系统等现代化专业设备的维修车间。公司的技术和销售人员均接受过本田厂家的专业培训,技术高超,素质过硬,让每一位光临东风本田金瑞4S店的客户,乘兴而来,满意而归。